

新たなウリ方を掴んでコロナを乗り切る！

オンライン展示会対応セミナー



《全4回シリーズ》

18:00~20:00



対象者 経営者、経営幹部、個人事業主、従業者など

	概要	ポイント
第1講座 10/6 (水)	展示会で新規客を開拓する 成功する展示会運営セミナー	<ul style="list-style-type: none">・ブースへの集客ポイント・ブース構築ポイントは3B・集客から新規取引開始までの流れ・展示会を成功させる、BCA・展示会視察のポイントと報告書作成のポイント
第2講座 10/20 (水)	展示会を視察しよう！ (実習)	<ul style="list-style-type: none">・実際の展示会を視察して成功ポイントを学ぼう！・展示会視察報告書にメモして活かそう！
第3講座 10/27 (水)	展示会での実務ポイント ① 展示会運営計画を作成 しよう！	<ul style="list-style-type: none">・展示会ツールラフ案の作成・東京ビッグサイトの視察内容を元に、各自で意見交換・成功する展示会ブース運営計画を作成する
第4講座 11/4 (木)	展示会での実務ポイント ② 展示会運営計画を完成 しよう	<ul style="list-style-type: none">・計画書の見直し・ブース内での接客対応・ショーイング・POPのポイント・名刺交換&事後レター対策・展示会運営計画書をもとに計画を改善

「優れた技術・製品力」を優れた営業・販売力で「より高収益」で売するために展示会を活用しての新規客先開拓を中心にした「ウリ方」を、演習を交えて具体的に学びます！

講座 詳細

会場

Zoomオンラインセミナー



定員

50名 ※先着順→お申込みはお早めに。

対象者

経営者、経営幹部、個人事業主、従業員など

受講料

無料

講師

ジャイロ総合コンサルティング 講師陣

主催

飯能商工会議所

講師陣

【講師】ジャイロ総合コンサルティング(株) 取締役社長 渋谷雄大氏

WEBを活用したプロモーションを実践。営業強化、店舗戦略、人材育成、販売促進、Webコンサルティングなど幅広い分野でコンサルティングを行う。講演数は年間150回を超える人気講師である。



【講師】ジャイロ総合コンサルティング(株) コンサルタント 片桐由紀子氏

株式会社リクルート「ケイコとマナブ」にてのべ約500社以上の新規スクール・講座立ち上げに携わる。その後地域で作られた“イイ”商品が売れる仕組みを作りたい！と全国の事業者を対象に“女性(消費者)視点”の商品開発、販路拡大、販売促進、その他経営支援の活動を開始。「マーケティング」と「顧客心理」を駆使し、展示会の有効活用法のレクチャーなど、実践的な支援を行っている。



【注意事項】

- 本セミナーは、インターネットを介して事業所やご自宅で受講いただけるセミナーです。
- 受講にはインターネット環境にあるパソコン・タブレット・スマートフォンが必要です。
- 受講は無料ですが、受講にかかるインターネット通信料金等は、お申し込みいただいた各事業所様の負担となります。
- オンラインで受講の方は必ずメールアドレスの記載をお願いいたします。

【オンライン(Zoom)受講までの流れ】

会議所に直接
お申込み下さい

飯能商工会議所へ
ウェブかFAXにて
お申込み下さい。



申込み後、事務局から
参加用URLをメール送信

飯能商工会議所からメールで参加のためのURLとパスワードを送信します。

セミナー当日
URLから参加

当日は、参加URLよりパスワードを入力いただき、Zoomでご参加ください。

【FAX 申込の方】ご記入の上 FAX をお願いします。

名前	
電話	
メール	@
事業所名	

パソコン等通信機器をご用意することができない方はご相談下さい。

お申込み・お問い合わせ先

飯能商工会議所 中小企業相談所

TEL 042-974-3111 FAX 042-972-7871

MAIL exam2@hanno-cci.or.jp URL <http://www.hanno-cci.or.jp/>